

PROGRAMME

- Module 1 : Organiser ses achats

- Missions fondamentales des achats
- Ethique et Responsabilité Sociale des Entreprises, notions d'achats responsables.
- Analyser le besoin d'achat de l'entreprise
- Quantifier les dépenses, classer le portefeuille.

- Module 2 : Réaliser ses achats

- Descriptif du besoin, rationalisation, formalisation du cahier des charges
- Veille marché, sourcing fournisseurs
- Constitution du dossier de consultation, RFP, RFQ
- Les critères et matrice d'évaluation
- Analyser les offres, décomposer le prix en postes de coûts, raisonner en coût total

- Module 3 : Négociation et communication de l'acheteur

- Préparer et se préparer à une négociation
- Constituer le dossier de négociation
- Cibler les objectifs de la négociation
- Conduire la négociation
- Synthèse et conclusion de la négociation

- Module 4 : Contractualisation et suivi de la performance

- Aspects juridiques, obligations des parties, les clauses essentielles du contrat d'achat
- Suivi de l'exécution du contrat
- Critères de performance
- Evaluation des fournisseurs
- Tableaux de bord.

COÛT DE LA FORMATION

1680 €

FORMATION PORTÉE PAR



Adresse

Campus Universitaire Saint Jean d'Angely
5 rue du 22ème BCA
06300 Nice

Contact :

Gestion formations courtes



formation-courte@univ-cotedazur.fr



univ-cotedazur/formation-continue



Formation courte PRATIQUE DE L'ACHAT : TECHNIQUES ET OUTILS DE L'ACHETEUR PERFORMANT



31/10/2025

univ-cotedazur.com

Formation courte

PRATIQUE À L'ACHAT: TECHNIQUES ET OUTILS DE L'ACHETEUR PERFORMANT

COMPETENCES

- Acquérir les réflexes des meilleurs acheteurs
 - Analyser et exprimer le besoin d'achat
 - Sélectionner et suivre ses fournisseurs
 - Optimiser les coûts d'achat
 - Satisfaire les clients internes
 - Piloter la performance des achats
 - Démontrer la valeur ajoutée des achats

Les + de la formation

Activités de groupe et individuelles

Mise en situation de travail par des études de cas

Retours personnalisés sur les travaux pratiques

Vidéos e-learning

Quizz

ORGANISATION

La formation se déroule en 21h (3 jours) en présentiel et quelques heures à distance au Campus Saint-Jean d'Angely à Nice.

Public visé : toute personne souhaitant acquérir les bases de la fonction achat et professionnaliser sa démarche achat.

Capacité d'accueil : 10 personnes.

Modalités d'évaluation :

La qualité d'exécution des mises en situation de travail, quizz et exercices permettront de valider les acquis à la fin de chaque module.

Responsable de la formation :

M. Hubert Lasserre, Directeur du Service Formation Continue, Université Côte d'Azur.

Intervenante :

Mme Laurence Allançon, Dirigeante, Fondatrice Kyanite Conseil - Expert achats & Risk manager.

OBJECTIFS

Cette formation a pour but d'acquérir une vision globale de la fonction, et maîtriser les meilleures techniques achats. S'entraîner à la gestion d'une catégorie achat, maîtriser les étapes du processus et savoir utiliser les outils associés.

MODALITÉS D'ADMISSION & D'INSCRIPTION

Pré-requis : Aucun.

Dossier d'inscription à demander par courrier électronique à : formation-courte@univ-cotedazur.fr

Accessibilité
handicap

